



Die UGN Umwelttechnik GmbH entwickelt, produziert und vertreibt innovative Filtermaterialien, welche im Abluft- und Entschweflungsbereich regional als auch weltweit eingesetzt werden. Darüber hinaus werden bei uns verfahrenstechnische Auslegungen berechnet, Konstruktionspläne entworfen und in der firmeneigenen Fertigung produziert. Das Montageteam übernimmt die Auslieferung und Installation. Im letzten Schritt erfolgen die Inbetriebnahme und Übergabe an den Kunden. Neben den Anlagen werden Standardprodukte gefertigt und an unsere Vertriebspartner ausgeliefert.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir eine/n kunden- und lösungsorientierte/n Mitarbeiter\*in, welche/r stets den Kunden im Blick hat sowie den spezifischen Bedarf ermittelt. Wir verkaufen keine Produkte, sondern individuelle Lösungen im Bereich der Abluft und Entschweflung – und das nachhaltig, zukunftsorientiert und umweltfreundlich!

## Vertriebsmitarbeiter / Sales Agent (m/w/d)

### Deine Aufgaben:

- Qualifizierte Bedarfsermittlung im Abluft- und Entschweflungsbereich bei Neu- und Bestandskunden
- Unterstützung unseres Vertriebsteams durch Recherchetätigkeiten, Lead-Generierung und selbstständige Kundenansprachen
- Terminvereinbarungen sowie Durchführung von Vertriebsterminen beim Kunden (online und Präsenz)
- Angebotserstellung und Angebotsnachverfolgung
- Erfassung und Pflege der Daten in unseren CRM-Systemen
- Dokumentation der Ergebnisse

### Dein Profil:

- Abgeschlossene Ausbildung in einem technisch- / wirtschaftlichen Beruf oder abgeschlossenes Studium im Ingenieurbereich (z.B. Wirtschaftsingenieurwesen)
- Affinität und Erfahrungen mit CRM-Software
- Aufgeschlossene, kommunikative & durchsetzungsfähige Persönlichkeit mit Erfahrung im Social-Media Bereich
- Erfahrung in der Bestands- und Neukundenakquise sowie Kundenpflege
- Freundliches, verbindliches Auftreten mit einer gewissenhaften & strukturierten Arbeitsweise
- Hohe Eigenmotivation & gute Ausdrucksfähigkeit sowie sichere Englischkenntnisse

Wir bieten einen interessanten Arbeitsplatz in einem sich kontinuierlich entwickelnden mittelständischen Unternehmen mit Start-Up Charakter. Die Stelle ist auf eine Wochenarbeitszeit von 32 - 40 Stunden ausgelegt, welche flexibel gelegt werden kann. Die Vergütung richtet sich nach deinen Erfahrungen und beinhaltet einen variablen Anteil, welcher je nach Vertriebsfolgen bemessen wird.

Haben wir dein Interesse geweckt? Dann freuen wir uns auf deine vollständige Bewerbung unter Angabe deiner Gehaltsvorstellung und des frühestmöglichen Eintrittstermins. Bitte sende uns deine Unterlagen per E-Mail an [bewerbung@ugn-umwelttechnik.de](mailto:bewerbung@ugn-umwelttechnik.de).

UGN-Umwelttechnik GmbH  
z. Hd. Herr Christian Richter  
Gewerbepark Keplerstraße 20  
07549 Gera  
[www.ugn-umwelttechnik.de](http://www.ugn-umwelttechnik.de)

